



**LE RÉSEAU DE CRÉATION  
ET D'ACCOMPAGNEMENT PÉDAGOGIQUES**

**Ce document a été numérisé par le Canopé de l'académie de Clermont-Ferrand  
pour la Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel.**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

JURY N°

CANDIDAT N°

## PARFUMERIE

### SUJET N°1

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous êtes invitée au baptême de votre nièce. Vous recherchez une eau de toilette à lui offrir pour l'occasion.  
Vous disposez d'un budget de 70 Euros.

Afin d'être éblouissante pour cette occasion, vous prenez rendez-vous pour un maquillage le samedi matin.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°1
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9			9	
30	30	30	30			30	Mlle Joly
10	10	10	10	Soin du visage Mme Kamy		10	Epilation sourcils 01.77.77.43.18
30	30	30	30			30	
11	11	11	11			11	
30	30	30	30			30	
12	12	12	12			12	
30	30	30	30			30	
13	13	13	13			13	
30	30	30	30			30	
14	14	14	14	Soin du visage		14	Mlle Dussac
30	30	30	30			30	06.60.27.27.58
15	15	15	15			15	
30	30	30	30			30	
16	16	16	16			16	
30	30	30	30			30	
17	17	17	17			17	
30	30	30	30			30	
18	18	18	18			18	
30	30	30	30			30	
19	19	19	19			19	
30	30	30	30			30	

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

## **PARFUMERIE**

### **SUJET N°2**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous êtes adepte de nouveautés et vous recherchez une eau de toilette moderne pour changer vos habitudes.

De plus, vous souhaitez prendre rendez-vous pour une séance d'UV.  
Vous précisez que vous êtes disponible tous les jours, après 17 heures.

#### **Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES</b>				<b>SUJET N°2</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 3</b>	<b>SESSION 2015</b>	<b>Page 1/2</b>

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9		9		9
30	30	30		30		30
10	10	10	<b>Épilation sourcils</b>	10		10
30	30	30	Mlle Dov 01.75.63.28.32	30		30
11	11	11		11		11
30	30	30		30		30
12	12	12	<b>Mlle Bovy UV</b>	12		12
30	30	30	01.75.75.24.24	30		30
13	13	13		13		13
30	30	30		30		30
14	14	14		14		14
30	30	30		30		30
15	15	15	<b>Soin du visage</b>	15		15
30	30	30	Mme Duson	30		30
16	16	16	01.45.75.75.14	16	<b>Me Bon 01.77.83.18.48</b>	16
30	30	30		30	<b>Soin du visage</b>	30
17	17	17		17	<b>+ Manucure</b>	17
30	30	30	<b>Soin du visage</b>	30		30
18	18	18	Mme Yalta	18		18
30	30	30	06.60.60.22.45	30		30
19	19	19		19		19
30	30	30		30		30

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°3**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez acheter un produit de la gamme complémentaire de votre parfum.

De plus, vous souhaitez prendre un rendez-vous pour une épilation des demi-jambes. Vous êtes disponible le mercredi après 14 heures.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°3
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30

**M Gérard**  
Soin du visage  
06.52.00.01.03

**Mme Potin**  
Manucure + P vernis  
01.39.72.14.55

**Mr Dupont**  
Manucure  
06.55.14.33.05

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°4**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez changer de parfum, car depuis le début de votre grossesse, celui que vous portez habituellement vous incommode.

De plus, vous souhaitez prendre un rendez-vous pour un soin du visage car votre peau est grasse.

Vous êtes disponible tous les soirs après 18 heures.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°4
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2



## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	Mme Bertrand	30	30
11	11	11	11	Beauté des pieds	11	11
30	30	30	30	06.20.17.43.16	30	30
12	12	12	12		12	12
30	30	30	30		30	30
13	13	13	Me Boca 01.10.20.44.16	13	13	13
30	30	30	Aisselles	30	30	30
14	14	14		14	14	14
30	30	30			Me Dupuis	30
15	15	15		15	Maillot 06.13.24.16.77	15
30	30	30		30		30
16	16	16		16		16
30	30	30		30		30
17	17	17		17	Mme Cassel	17
30	30	Mr Xavier 06.20.13.44.10	30	30	Soin du visage	30
18	18	Manucurie	18	18	01.43.08.13.44	18
30	30		30	30		30
19	19	Mr Dupont	19	19		19
30	30	Soin du visage	30	30		30
		01.18.24.36.44				

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°5**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous portez le même parfum depuis plusieurs années, vous souhaitez découvrir un produit complémentaire de la même gamme qui vous permettrait d'optimiser sa tenue.

Vous profitez de votre venue pour prendre un rendez-vous pour une épilation des demi-jambes, vous êtes libre en début de journée.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES</b>				<b>SUJET N°5</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 3</b>	<b>SESSION 2015</b>	<b>Page 1/2</b>

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30

  

	Mr Mika		Mme Martin		Mme Lily		Melle Chloé
	Soin du visage + Manucurie 09.22.30.29.10		Soin du visage + Teinture de cils 01.22.18.12.60		Soin du visage + Epilation SS 09.33.28.40.50		Maquillage mariée 01.22.54.28.12
				M Claire 06.22.36.28.12 Epilation 1/2 J.			
		Me Michèle					
		Manucurie + beauté pieds + P Vernis 01.60.22.18.12					
				Mme Lila Epilation 1/2 J +M+A			
				Me Angèle Pose vernis 0650301412			
	Mme Manon						
	Modelage du corps 02.33.40.55.10						
		Me George Epil JE 06.24.30.22.55					

JURY N°

CANDIDAT N°

## PARFUMERIE

### SUJET N°6

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous partez en voyage chez un(e) ami(e) à l'étranger.  
Vous souhaitez lui offrir un cadeau qui représente bien le monde de la mode et des créateurs français.

Vous profitez de cette visite pour prendre rendez-vous pour un soin du visage de préférence le matin.

#### Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°6
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	
9	9	9	9	9	9	
30	30	30	30	30	30	
10	10	10	10	10	10	
30	30	30	30	30	30	
11	11	11	11	11	11	
30	30	30	30	30	30	
12	12	12	12	12	12	
30	30	30	30	30	30	
13	13	13	13	13	13	
30	30	30	30	30	30	
14	14	14	14	14	14	
30	30	30	30	30	30	
15	15	15	15	15	15	
30	30	30	30	30	30	
16	16	16	16	16	16	
30	30	30	30	30	30	
17	17	17	17	17	17	
30	30	30	30	30	30	
18	18	18	18	18	18	
30	30	30	30	30	30	
19	19	19	19	19	19	
30	30	30	30	30	30	

  

Semaine du .....	Au .....					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi	
9	9	9	9	9	9	
30	30	30	30	30	30	
10	10	10	10	10	10	
30	30	30	30	30	30	
11	11	11	11	11	11	
30	30	30	30	30	30	
12	12	12	12	12	12	
30	30	30	30	30	30	
13	13	13	13	13	13	
30	30	30	30	30	30	
14	14	14	14	14	14	
30	30	30	30	30	30	
15	15	15	15	15	15	
30	30	30	30	30	30	
16	16	16	16	16	16	
30	30	30	30	30	30	
17	17	17	17	17	17	
30	30	30	30	30	30	
18	18	18	18	18	18	
30	30	30	30	30	30	
19	19	19	19	19	19	
30	30	30	30	30	30	

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°7**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de son anniversaire, votre fils de 10 ans souhaite se parfumer.

Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous ne travaillez pas le vendredi.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°7
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30	30
11	11	Mme Ledoux Epilation 01.48.50.10.28	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	Mme Lefèvre	14	14
30	30	30	30	30	Epilation JC + M + A 01.46.20.78.90	30	30
15	15	15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30	30	30

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°8**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre soeur vient d'accoucher, vous souhaitez lui offrir une eau de toilette légère pour l'hôpital.

Vous lui prenez rendez-vous pour un soin du visage, le mercredi.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°8
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2



## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre client.

Semaine du .....	Au .....	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30	30
11	11	11	Mme Pierre	11	Me Labellys	11
30	30	30	Soin du corps	30	Epilation JC + M + A	30
12	12	12	06.08.07.09.10	12	01.48.88.53.45	12
30	30	30		30		30
13	13	13		13		13
30	30	30		30		30
14	14	14		14		14
30	30	30		30		30
15	15	15		15		15
30	30	30		30		30
16	16	16		16		16
30	30	30		30		30
17	17	17	M Dupont 09.10.18.20.22	17		17
30	30	30	Epil. visage	30		30
18	18	18		18		18
30	30	30		30		30
19	19	19		19		19
30	30	30		30		30

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°9**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

A l'occasion de la fête des pères, vous désirez lui offrir une nouveauté, il porte habituellement une eau de toilette classique.

Vous en profitez pour prendre un rendez-vous en fin de semaine pour un soin visage.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE				
ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES				SUJET N°9
Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)	Code : 50 336 04	Coef. : 3	SESSION 2015	Page 1/2

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9	9	9	9	
30	30	30	30	30	30	30	
10	10	10	10	10	10	10	
30	30	30	30	30	30	30	
11	11	11	11	11	11	11	
30	30	30	30	30	30	30	Me Risin 06.20.18.46.24
12	12	12	12	12	12	12	Jambes entières
30	30	30	30	30	30	30	
13	13	13	13	13	13	13	
30	30	30	30	30	30	30	
14	14	14	14	14	14	14	
30	30	30	30	30	30	30	
15	15	15	15	15	15	15	Mme Caron
30	30	30	30	30	30	30	Manucurie
16	16	16	16	16	16	16	01.43.18.20.30
30	30	30	30	30	30	30	Mme Ducarteau
17	17	17	17	17	17	17	Soin du visage
30	30	30	30	30	30	30	06.41.64.23.15
18	18	18	18	18	18	18	
30	30	30	30	30	30	30	
19	19	19	19	19	19	19	Mme Saurel
30	30	30	30	30	30	30	Soin du visage
							01.43.08.10.15

**JURY N°**

**CANDIDAT N°**

**PARFUMERIE**

**SUJET N°10**

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.  
Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous désirez offrir à votre fils / fille de 14 ans sa première eau d'été.

Vous prenez rendez-vous pour une épilation des aisselles et une manucurie.  
Vous êtes disponible le jeudi après-midi.

**Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury**

- Préciser au candidat dès sa présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formuler qu'une seule objection.
- Exiger une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation).
- Remettre au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : Cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

<b>CAP ESTHÉTIQUE-COSMÉTIQUE - PARFUMERIE</b>				
<b>ÉPREUVE : EP2 VENTE DE PRODUITS ET DE PRESTATIONS DE SERVICES</b>				<b>SUJET N°10</b>
<b>Durée : 10 minutes oral maximum (durée globale 30 minutes)</b>	<b>Code : 50 336 04</b>	<b>Coef. : 3</b>	<b>SESSION 2015</b>	<b>Page 1/2</b>

## Planning

Renseigner le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente.

Semaine du .....	Au .....						
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi		
9	9	9	9	9	9	9	
30	30	30	30	30	30	30	
10	10	10	10	10	10	10	
30	30	30	30	30	30	30	
11	11	11	11	11	11	11	
30	30	30	30	30	30	30	
12	12	12	12	12	12	12	
30	30	30	30	30	30	30	
13	13	13	13	13	13	13	
30	30	30	30	30	30	30	
14	14	14	14	14	14	14	
30	30	30	30	30	30	30	
15	15	15	15	15	15	15	
30	30	30	30	30	30	30	
16	16	16	16	16	16	16	
30	30	30	30	30	30	30	
17	17	17	17	17	17	17	
30	30	30	30	30	30	30	
18	18	18	18	18	18	18	
30	30	30	30	30	30	30	
19	19	19	19	19	19	19	
30	30	30	30	30	30	30	